

NEWSLETTER GESCOBERT

GESCOBERT S,L.

Edició 12

Les assegurances de vida salden a l'any a Espanya un total de 2.400 hipoteques per defunció, segons dades de l'Associació Empresarial del Segur (UNESPA). D'aquesta manera, cobrint les despeses que resten de la compra de l'habitatge, aquest tipus de assegurança evita al dia que set famílies passin dificultats econòmiques.

A l'any, les assegurances de vida salden 4.200 hipoteques de morts

I és que després de la defunció del titular o un dels titulars del préstec, si aquest té contractat una assegurança de vida (en la majoria de les entitats és obligatori), la companyia asseguradora es farà càrrec del que manca de la hipoteca.

Així, la família pot viure més lleugerament ja que d'una banda deixa de rebre el que la persona morta rebia.

De les dades que maneja UNESPA es desprèn que la majoria dels morts es troben a la franja d'entre els 50 i els 59 anys, seguida d'aquelles persones que es troben entre els 40 i els 49 anys.

Font: UNESPA

Per a més informació es pot dirigir a informacion@gescobert.es

BLOC 1:

Les assegurances de vida salden a l'any a Espanya un total de 2.400 hipoteques



Durant Maig i Juny la teva assegurança de vida més econòmica

Gescobert disposa d'una oferta especial en **assegurances de vida** per als seus clients, **amb un descompte de fins al 55% pel que fa al preu de mercat i cobertura per defunció fins als 80 anys**. Et mantenim l'oferta 3 mesos si contractes abans del 30 de juny.

Assegurances de vida **des de 48€/any per 150.000€** de capital de defunció inclosa la invalidesa absoluta i permanent.

Exemples:

Dona 35 anys cabdal 100.000€ per 82€/anual

Home 35 anys cabdal 100.000 per 82€/anual

Per a més informació dirigeixi's a informacion@gescobert.es

BLOC 2:

Aprofita els dos últims mesos de la campanya de les assegurances de vida



Fa tan sol uns mesos un prestigiós equip de ginecòlegs va publicar el següent consell per als seus pacients i amics:

Amb el canvi d'any, és possible, **sense penalització, canviar d'entitat asseguradora**, una vegada cobert el període anual contractat. Algunes entitats fent ús, fins i tot d'una informació confidencial de la qual no haurien de disposar, contacten amb els possibles assegurats, i ofereixen preus **extremadament competitius**.

És cert que de vegades, són preus molt baixos, i que en temps de crisis poden ser temptadors.

El problema és si la informació que ofereixen no és tot el fidedigna que hauria de ser, sobre les llistes de metges en els seus quadres mèdics, de les Clínicas, serveis d'urgències o unitats de proves complementàries (Laboratoris d'anàlisi, Unitats de Radiodiagnòstic i proves per la imatge, etc) disponibles, de les seves polítiques de restricció a proves complementàries, del manteniment o no de les cobertures, i els períodes de carències. Tot això pot fer que **una pòlissa "econòmica" resulti "molt cara"** a l'hora d'usar-la si desgraciadament és necessària.

Per això, preguem a les nostres pacients/amigues, que si pels motius que siguin, decideixen **canviar d'entitat asseguradora**, llegeixin bé les condicions d'ús, revisin si tenen els seus metges als Quadres Facultatius, **i valorin realment si és una bona idea acceptar aquesta oferta**.

BLOC 3:

**Compte amb les
assegurances massa
econòmiques!**



Desgraciadament **una bona assistència mèdica té un preu**, i és difícil que per sota d'una quota mensual de 50 € pugui assegurar-se.

Font: Boletín informatiu @ _ Gine – 3 desembre 2013

informacion@gescobert.es